

## **Менеджер по продажам электротехнической продукции**

от 90 000 ₪ на руки

Требуемый опыт работы: 1–3 года

Полная занятость, полный день

**ХИМТЕХМОНТАЖ** – производитель с 20-летним опытом успешного развития. Компания выпускает кабеленесущие системы и электромонтажные изделия серийного и индивидуального исполнения.

Мы ждем в свою команду инициативных, оперативных людей, верящих в отечественное производство, желающих зарабатывать здесь и сейчас.

Мы строим бизнес на принципе доверия и уважения ценностей друг друга.

### **Работая у нас Вы:**

- Продаете конкурентоспособный товар.
- Видите складские запасы и понимаете сроки изготовления.
- Получаете техническую, дружескую поддержку действующих специалистов при максимальной возможности свободы выбора каналов и методов продаж в рамках действующего законодательства.
- Зарабатываете свой доход благодаря прозрачной системе мотивации.

### **Что предлагаем Мы:**

- Официальное трудоустройство согласно ТК РФ с первого дня.
- Работу у отечественного производителя в электротехнической сфере с высоким доходом.
- Возможность развития в рамках компании.
- Систему оплаты труда без верхней планки (оклад + % от продаж + премия KPI), более подробно пакет обсуждается индивидуально с каждым успешным кандидатом.
- Комфортные условия труда: Калининский район, ул. Объединения, 59 (без пробок утром и вечером).
- График работы: 5/2, пн-пт с 8-00 до 17-00 либо с 9-00 до 18-00;

### **Что ожидаем от Вас:**

- Реальные результаты на испытательном сроке.
- Знание строительных, монтажных, проектных организаций СФО и ДВО.
- Опыт работы на электротехническом, строительном рынке будет Вашим преимуществом.
- Приветствуется опыт проектной работы (строительные объекты, проектные организации, программы реконструкции).
- Знание 1С обязательно; опыт работы в Битрикс24 приветствуется.
- Готовность проводить 50% рабочего времени на выездах к клиентам.
- Определенный набор навыков: активность и оперативность; умение ставить цель, сегментирование её на задачи, решать их при любых внешних изменениях, самостоятельность в принятии решений; высокий уровень ответственности за результат.
- Отличные коммуникативные способности, адаптивность и чувство юмора, оптимистичный взгляд на жизнь помогут быстро влиться в наш коллектив.

### **Функционал:**

- Активный поиск и привлечение новых клиентов, холодные звонки и сбор базы строительных объектов.
- Продажи с 1-го месяца работы.
- Ведение переговоров с заказчиками на разных уровнях как самостоятельно, так и с участием специалистов и руководителей компании.
- Проработка имеющейся клиентской базы.
- Заключение договоров, сопровождение сделок, оформление первичного документооборота; контроль финансовых обязательств заказчиков перед компанией.
- Ведение всех этапов взаимодействия с клиентами в программе Битрикс24.

**Если Вы дочитали наше объявление до конца и видите, что хотите стать коллегой – позвоните нам или отправьте отклик, и мы обязательно ответим.**

### **Ключевые навыки**

- Активные продажи
- Холодные продажи
- 1С: Торговля
- 1С: Торговля и склад
- Заключение договоров